



Dank bebo convert haben wir für Hotels eine eigene Währung geschaffen mit welcher sie bei all ihren üblichen Lieferanten einkaufen können. Und zwar mit ihren unverkauften Zimmern.

Mit dieser innovativen Lösung unterstützen wir mittlerweile, sehr erfolgreich, zahlreiche deutsche Hotels und Hotel Gruppen, dabei ihren Leerstand zu monetarisieren um damit die eigene Liquidität zu erhöhen und ihren Umsatz zu steigern.

Unser Produkt-Market-Fit ist bestätigt und nun planen wir unsere Expansion - Mit Dir?

➤ Deine Aufgaben

- Zusammen mit unserer Director of Sales und unserem Marketing unterstützt Du uns dabei Beyond Bookings bei Hotels und Hotelgruppen noch bekannter zu machen.
- Du erstellst Angebote, präsentierst unsere Leistungen, bist offen für individuelle Lösungen und verhandelst selbstständig Vertragsabschlüsse.
- Nach einer ausführliche Einarbeitung, bist Du in der Lage neue Hotelkunden zu gewinnen und Deinen eigenen festen Kundenstamm aufzubauen.
- Neben der klassischen Akquise u.a. am Telefon gewinnst Du neue Leads auch über weitere relevanten Medien und existierende Partner.
- Du begleitest uns auf Messen und Events.

➤ Unser Angebot

- Nutze Deine Chance, Dich Schritt für Schritt mit uns und unserem jungen Unternehmen weiter zu entwickeln und in Deiner Rolle zu wachsen.
- Ein Team voller guter Laune, das voll und ganz hinter Dir steht und Dich jeder Zeit unterstützt.
- Flexible Arbeitszeiten mit Home Office Anteil, da Deine Work-Life-Balance uns wichtig ist.
- Büro und Co-Working mitten in Frankfurt am Main in bester Lage und Erreichbarkeit.
- On top bieten wir Dir kostenfreie Hotelgutscheine in unseren Partner-Hotels für Deine privaten Kurztrips.

(Junior) SALES MANAGER m/w/d

mit Sitz in Frankfurt am Main



Dein Profil

- Du bringst ein abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung, vorzugsweise im Bereich Tourismus oder Hotellerie, mit.
- Als Teamplayer bist Du begeisterungsfähig und interessiert an der Mitgestaltung von Beyond Bookings.
- Dich kennzeichnen emotionale Intelligenz, Präsentationsstärke und die Fähigkeit out of the box zu denken.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Young Professionals und Neustarter sind bei uns herzlich Willkommen.

Kommunikationsfähigkeit

Deutsch & Englisch

CRM (wir nutzen Hubspot)

MS Office



Jetzt bewerben



Alexander Blancke



+49 (0)173 785 8838



karriere@beyond-bookings.com



www.beyond-bookings.com

Beyond Bookings GmbH

Friedrich-Ebert-Anlage 36

60325 Frankfurt am Main