



Travel Startup sucht DICH als Sales Development Manager (m/w/d) full-time

Wir sind **Beyond Bookings**, ein junges und dynamisches Startup mit Sneakermentalität aus der Travel & Tourismus Industrie. Unterstützt von prominenten Business Angels aus der Reise- und Technologiebranche, verstehen wir die Herausforderungen der Hotellerie und helfen dabei diese zu lösen.

Unsere Mission ist es Hotels, ohne finanziellen sowie personellen Aufwand Mehrwerte u.a. E-Mobilität für sich und ihre Gäste zu bieten. Unser Geschäftsmodell basiert auf einem einfachen und effizienten Prinzip: Mit einem innovativen Tauschkonzept erhalten Hotels Mehrwerte im Tausch gegen freie Zimmerkapazitäten, die wir wiederum über Online-Vertriebskanäle vermarkten. Hierfür wurden wir auch vom Bundesministerium für Wirtschaft und Energie ins Förderprogramm INVEST aufgenommen.

Deine Aufgaben

- Du arbeitest direkt mit unseren Gründern zusammen und lernst viele Bereiche unseres Startups kennen
- Du unterstützt den Ausbau unserer Hotelkunden und baust dein eigenen festen Kundenstamm auf
- Du machst Neukunden- und Tiefenakquise durch alle relevanten Medien
- Du erstellst Angebote, Kalkulationen und verhandelst teilweise selbstständig Vertragsabschlüsse
- Du beobachtest kontinuierlich die Marktentwicklungen und -trends und trägst diese in die Organisation
- Du vertrittst uns auf Messen und später auch auf Roadshows

Dein Profil

- Eine abgeschlossene Ausbildung, vorzugsweise im Bereich Tourismus/Hotellerie
- Erste Erfahrungen im Bereich Sales oder Verkaufsförderung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Versiert im Umgang mit dem MS-Office Paket, insbesondere Outlook und Excel
- Du bist sehr verantwortungsbewusst sowie qualitäts- und dienstleistungsorientiert
- Als Teamplayer bist du begeisterungsfähig und interessiert an der Mitgestaltung von Prozessen
- Emotionale Intelligenz, Präsentationsstärke und Dein Verhandlungsgeschick zeichnen Dich aus

Unser Angebot

- Ein Team das voll hinter Dir steht und zum Lachen nicht in den Keller geht
- Attraktives Festgehalt + zusätzlichem Provisionsmodell (75/25)
- Flexible Arbeitszeiten, sowie der Möglichkeit auch mal aus dem Homeoffice zu arbeiten
- Bei uns trägst Du keine Uniform, sondern das worin du Dich wohl fühlst
- Modernes Büro mit idealer öffentlichen Verkehrsanbindung und Lage mitten in Frankfurt City
- All you can Drink mit Wasser und Kaffee
- Freie Wochenenden und Feiertage
- Einblicke auch über den Tellerrand hinaus, sowie tolle Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten

Dein Kontakt: Alexander Blancke
Mail: karriere@beyond-bookings.com
Tel.: +49 (0)69 40 58 85-330
www.beyond-bookings.com

Beyond Bookings GmbH
Friedrich-Ebert-Anlage 36
60325 Frankfurt am Main

[Apply now](#)